



MINISTRY
OF ECONOMIC DEVELOPMENT
AND TRADE OF UKRAINE



GRAINUA

Угода про державні
закупівлі СОТ

2011

Україна подає свою
аплікацію щодо
приєднання до GPA

Березень, 7, 2014

Перша переглянута
пропозиція України
поширена

Жовтень, 28, 2014

Друга
переглянута
пропозиція
України
поширена

**Листопад, 11,
2015**

ВТО ухвалено
рішення про
приєднання
України

**Травень, 18,
2016**

Україна
стала
членом
GPA

2011

2012

2013

2014

2015

2016

Сер 2011 & Гру 2012

Україна відповідає на
питання чек-листа та
подає початкову
пропозицію

Квітень, 27, 2015

Третя
переглянута
пропозиція
України
поширена

**Червень,
29, 2015**

Фінальна
пропозиція
України
поширена

**Березень,
2016**

Умови вступу
України
ухвалено ВРУ



Багатосторонні угоди в рамках COT. Визначає рамкові вимоги до здійснення державних закупівель країнами, що є Сторонами GPA.



Взаємовигідні відкриті ринки державних закупівель серед його учасників.



45 Членів

ЄС-28, США, Канада, Вірменія, Болгарія, Румунія, Хорватія, Гонконг, Ісландія, Ізраїль, Японія, Респ. Корея, Ліхтенштейн, Чорногорія, Аруба, Нової Зеландії, Норвегії, Сінгапуру, Швейцарії, Тайбей, (Україна).



Пороги починаються з €135,000

Загальні застосовні порогові значення

	Центральні державні установи		Регіональні державні установи		інші державні установи	
	Товари та послуги	Будівельні послуги	Товари та послуги	Будівельні послуги	Товари та послуги	Будівельні послуги
Special Drawing Rights (SDR)	130,000	5,000,000	200,000	5,000,000	400,000	5,000,000
EURO (€)	135,000	5,225,000	209,000	5,225,000	418,000	5,225,000



\$1.7
трлн.

GPA ринкова вартість = **\$1,7 трлн**



Закриття російського ринку.

Експортери повинні відкрити нові ринки. GPA може бути потужним інструментом, щоб зробити це.



Найпростіший доступ до іноземних ринків

- X** місцевий офіс
- X** витрат на рекламу
- X** встановлення роздрібної торгівлі





GPA є основою.

- Мінімальні пороги
- Охоплення товарів і послуг
- Державні органи, що підпадають під угоду



Але,

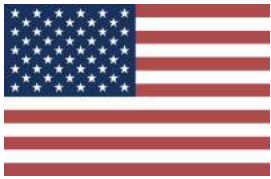
- Кожна країна має свої власні правила закупівель
- Тендерна документація зазвичай заповнюється мовою країни замовника





ЕС

www.ted.europa.eu



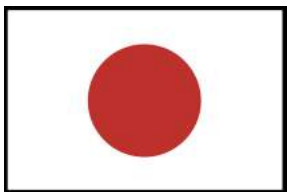
США

www.fbo.gov



Канада

www.buyandsell.gc.ca



Японія

www.jetro.go.jp

Повний перелік національних платформ може бути завантажений з:
goo.gl/OiW6Rp





CPV / CPS

simap.ted.europa.eu/cpv



NAICS

naics.com/search/



CPC:

unstats.un.org/unsd/cr/registry/cpc-2.asp



Специфікація істотних умов угоди (SETC) є основним тендерним документом - У даному документі чітко прописано всю інформацію для підготовки тендерної пропозиції постачальниками



Кожен постачальник **має право звернутися до державної установи за наданням роз'яснень SETC**

Кінцевий термін для надання роз'яснень SETC спливає в **останній день половини періоду подачі тендерних заявок (мінімум на 20-ий день)**

Державна установа зобов'язана **негайно надати пояснення, але не пізніше ніж:**

- **протягом 6 днів** до дати закриття подачі тендерних пропозицій
- **протягом 4 днів** до дати закриття подачі тендерних пропозицій – при тендерах з обмеженою участю та процедурою переговорів з публікацією у випадку необхідності присудження контракту

Замовник надає SETC:

- Безкоштовно **на сайті** з дати публікації оголошення
- **У паперовому вигляді, на прохання постачальника, протягом 5 днів** (можлива плата за покриття витрат на друк та доставку)

У певних випадках державна установа може **вносити правки до SETC до закінчення строку подання тендерних пропозицій**



Для участі у тендері постачальник має задовольняти декільком умовам



Мати дозволи на виконання конкретної діяльності або дій, якщо такі дозволи є обов'язковими за законом



Мати відповідні знання та досвід



Мати відповідний технічний потенціал та персонал для того, щоб виконати контракт



Мати задовільний економічний та фінансовий стан

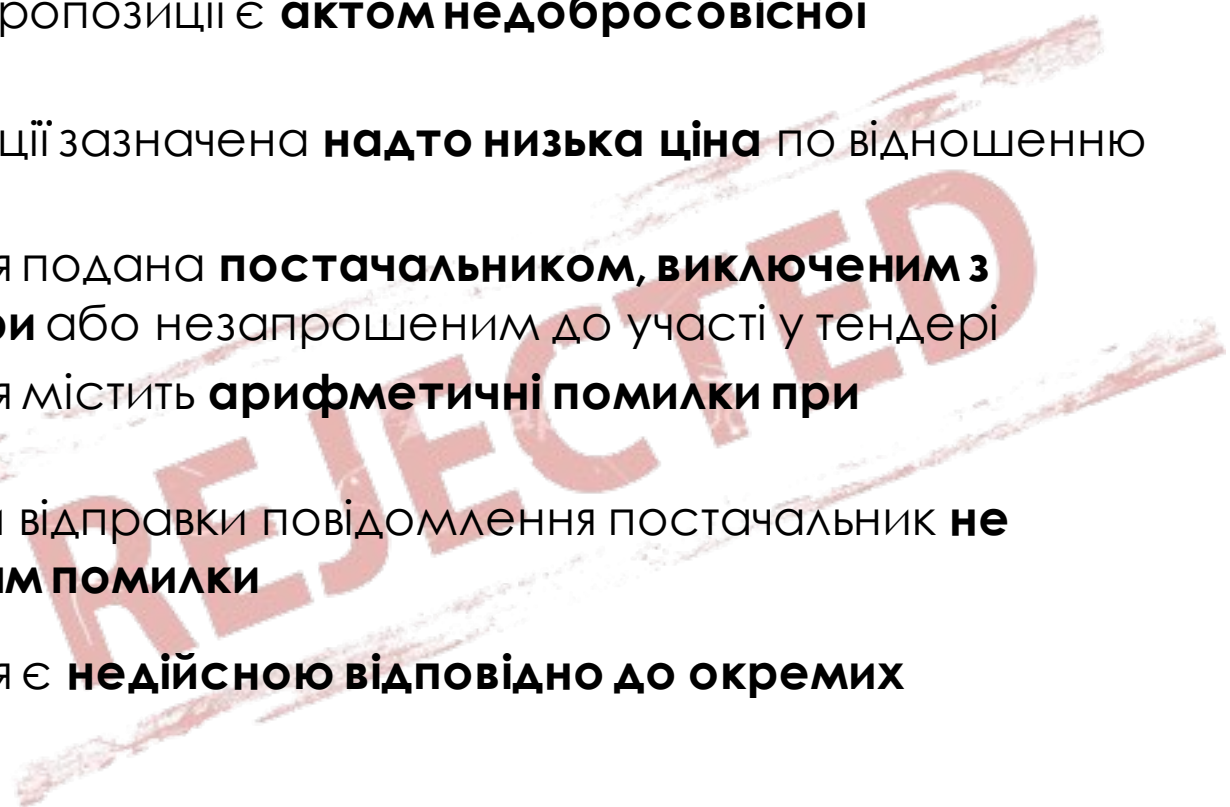
Опис способу підтвердження виконання умов міститься в оголошенні про тендер



Тендерна пропозиція може бути відхилена державною установою

Критерії відхилення тендерної пропозиції:

- Тендерна пропозиція **не відповідає** положенням Закону про **державні закупівлі**
- Тендерна пропозиція **не відповідає** вимогам SETC
- Подання тендерної пропозиції є **актом недобросовісної конкуренції**
- У тендерній пропозиції зазначена **надто низька ціна** по відношенню до предмету угоди
- Тендерна пропозиція подана **постачальником, виключеним з тендерної процедури** або незапрошеним до участі у тендері
- Тендерна пропозиція містить **арифметичні помилки при розрахунку ціни**
- Протягом 3 днів з дати відправки повідомлення постачальник **не згоден з виправленням помилки**
- Тендерна пропозиція є **недійсною відповідно до окремих положень**





Орфографічні, графічні та лексичні помилки

Арифметичні помилки:



- при оцінці проекту
- у розрахунку ціни проекту
- невідповідності між тендерною пропозицією та SETC, які не тягнуть за собою істотних змін у тендерній пропозиції
- зазначення іншого терміну виконання контракту



Повинна мати місце **особлива форма подачі документів** (найчастіше – закритий конверт)



- **Правильне адресування та підписання** додатків на участь у тендерній процедурі на основі інструкцій від державної установи:
- Адресат
- Назва на конверті
- Нумерація і підписання кожної сторінки

Формальні помилки не призводять до санкцій (наприклад, відхилення тендерної пропозиції).
Більшість помилок можуть бути виправлені у процесі проведення тендеру



Типовий відкритий тендерний процес складається з 5 основних кроків

Мінімальний термін для подачі пропозицій

- **30 днів** від дати відправлення оголошення електронними засобами
- **40 днів** від дати відправлення оголошення іншими засобами

Державна установа укладає угоду:

- **за 5 днів**, якщо інформація була надіслана факсом або електронною поштою
- **за 10 днів**, якщо інформація була надіслана іншими засобами



Запрошення постачальників до участі в тендері

Депозит

- Сума депозиту - до **3 % вартості контракту**
- Депозит повинен бути сплачений **до закінчення терміну подачі пропозицій**

Критеріями оцінки тендерної пропозиції є **ціна та інші нецінові критерії**, а саме:

- Якість, функціональність і технічні параметри
- Використання найкращих доступних технологій з точки зору впливу на навколишнє середовище
- Експлуатаційні витрати
- Сервісне обслуговування
- Термін виконання контракту



Типовий обмежений тендерний процес складається з 6 основних кроків

Мінімальний термін для подачі заявок

- **25 днів** від дати відправлення оголошення я іншими засобами

Мінімальний термін для подачі пропозицій

- **40 днів** від дати відправлення запрошення до участі в тендері



Запрошення постачальників до подачі заявок на участь у тендері

Від 5 до 20 постачальників, які задовольняють умовам участі в процедурі

Державна установа укладає угоду:

- **за 5 днів**, якщо інформація була надіслана факсом або електронною поштою
- **10 днів**, якщо інформація була надіслана іншими засобами





Забезпечення доступу до інформації про тендери зарубіжних країн



Надання допомоги в підготовці необхідних тендерних документів



Консультавання щодо виконання тендерних вимог



Проведення аналізу зарубіжних ринків (ціни, конкуренти, попит тощо)



Надання допомоги під час врегулювання суперечок або випадків дискримінації українських експортерів



Концепція моделі роботи Офісу GPAinUA



Єдина точка входу для

вітчизняних експортерів, імпортерів з країн GPA, вітчизняних та іноземних бізнес асоціацій, бізнес шкіл та ВНЗ, ЗМІ

Популяризація ідеї участі у закордонних публічних закупівлях

Надання загальної інформації щодо участі у публічних закупівлях, у тому числі інформації щодо професійних посередників

Умовні позначення:



Вітчизняні експортери



Імпортери з країн GPA



МЕРТ та інші державні установи, дип. представництва



Міждержавні та іноземні державні установи



Бізнес асоціації, навчальні заклади та професійні посередники



- Консультації щодо виходу на ринки публічних закупівель інших країн



- Формування переліку довірених професійних посередників



- Разом з посередниками розробка тренінгів для вітчизняних експортерів

- Аналіз перепон і допомога у вирішенні спірних питань та при порушенні умов GPA



- Визначення перспективних закордонних ринків публічних закупівель
- Аналітична підтримка МЕРТ у формуванні експортної стратегії України у сфері публічних закупівель
- Розробка стратегії просування е-GPA



- Консультації щодо участі в публічних закупівлях в Україні

- Формування переліку довірених професійних посередників

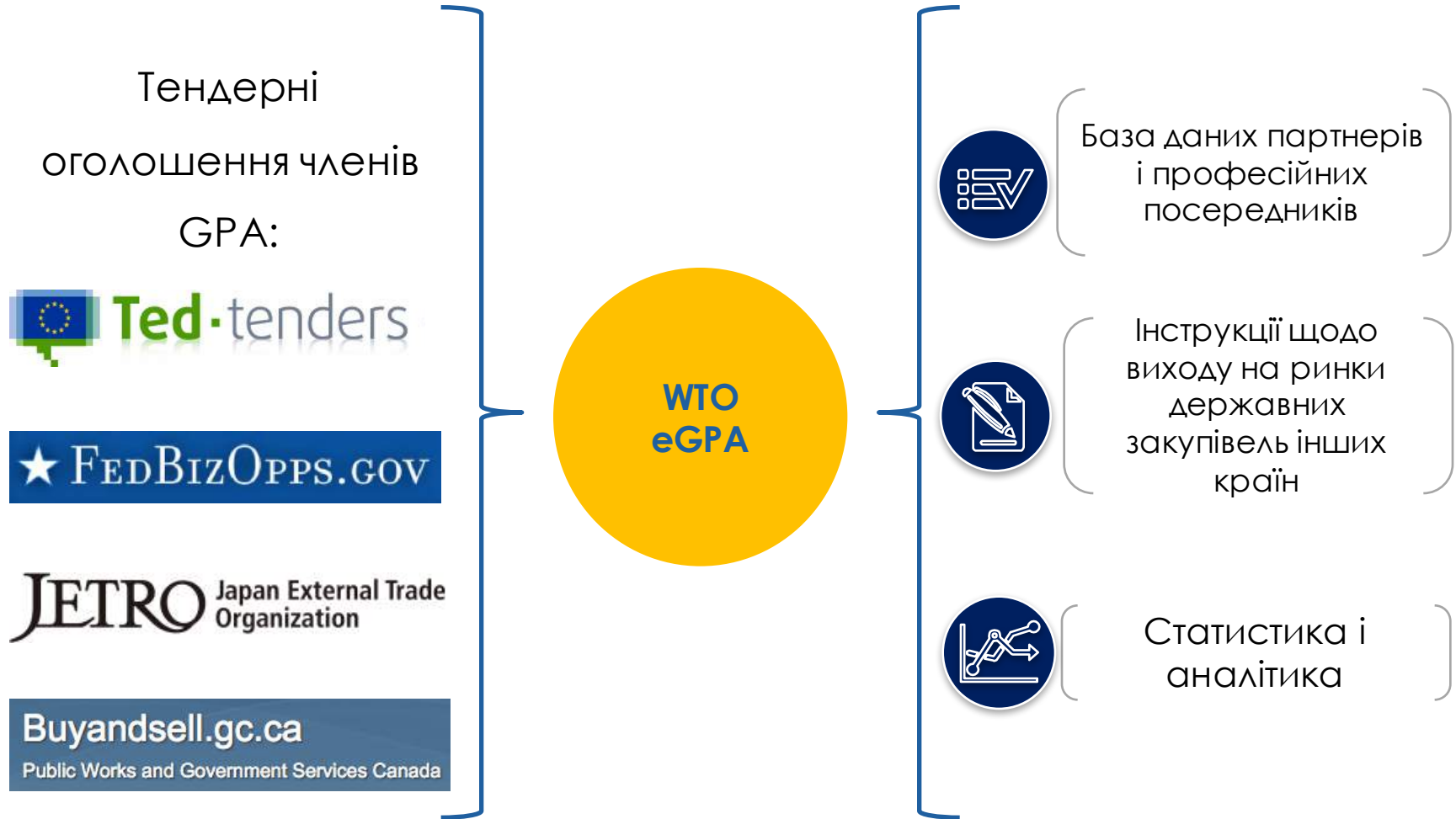
- Допомога у вирішенні спірних питань та при порушенні умов GPA



- Підтримка МЕРТ на міжнародних перемовинах
- Співпраця з дипломатичними представництвами України за кордоном



- Налагодження співпраці з офісами публічних закупівель країн GPA





gpainua@gmail.com



facebook.com/gpainua



Олексій Михайличенко

mikhailitchenko@me.gov.ua

